

【神奈川県キャッシュレス・消費喚起事業】

かながわ Pay キャンペーン 参加加盟店 事例



お客さまが
増えた！

売上管理が
ラクチン

操作も
簡単

次は、あなたのお店の番です！

お喜びの声、ぞくぞく！

VOICE Vol.12

150%売り上げアップ！

中小企業への強い支援だと実感しました！

ENEOS 藤沢用田SS 清田物産（株）

住所：神奈川県藤沢市用田496-4

TEL：0466-48-2236

営業時間：7:00~22:00（月~土）、8:00~20:00（日・祝）

定休日：年中無休

代表取締役：清田龍司さん



◆お店の概要

創業46年のフルサービスガソリンスタンド。給油・洗車だけでなく、整備、車検、修理ほか、自動車・タイヤの販売など幅広く手がけている。



かながわPayをはじめたら、商圏が2kmから5kmまで広がりました

近隣で酒屋を営んでいる従兄弟に誘われて、キャンペーン第2弾から加入した清田さん。すぐにその効果を感じたとのこと。「県道に面した当店は、商圏的には2kmぐらいの地元のお客さまがほとんど。それがキャンペーンが始まると遠方のお客さまがグッと増え、商圏が5kmぐらいに広がったような手応えがありました。なかには30分ぐらいかけて毎週いらっしゃる方もいましたね。」セルフ式のガソリンスタンドが多い近年、フルサービス店だからこそ、かながわPayを導入できてラッキーだったと言います。「ガソリン価格の高騰が続き、お客さまは常にシビアです。そんななかで**このキャンペーンは当店のような中小企業の味方**で、とてもありがたいと感じました。検索して遠方からいらっしゃる方、タイヤ交換や車検を申し込んでくれた方…。**今までのお客さまに加え、新しいお客さまとの出会うきっかけ**にもなりました。今後はそのお客さまとどう関係を続けられるかが勝負だと思っています。」

客数も売り上げも上昇！ かながわPay利用者の合言葉は「満タンで！」

最終日は70%が、かながわPay利用者でした！

ポイント付与の終了予告アナウンスが発せられると、来店車は急増加。「結果的に最終日になった日曜日は大変込み合いました。会計の7割がかながわPayでしたし、売り上げは150%もアップしました。」



遠方から高級車が
続々やってきた！

普段は法人契約をしている貨物用の軽バン車が多いというこちら。「ちょっと見慣れない高級車が来たなと思うと大抵、かながわPayユーザーでしたね。みなさん“満タンで”とおっしゃるので分かりやすかったです。」



Googleに
うれしいクチコミ、
ありました

今までは数か月に1回程度の頻度だったGoogleのクチコミが増加。「かながわPayが使えるから行ってみたいという内容とともに、接客についても嬉しいコメントが添えてあったりして、従業員のモチベーションアップにもつながりました。」

うちでは、こうしてかながわPayをアピールしました！



HPや公式LINEで
顧客にお知らせ

「お店のホームページにかながわPayのバナーを貼ったほか、公式LINEで告知をしました。最初はあまり反応がなかったのですが、徐々に反響が出てきて顧客のかながわPay率も上がりました。」



オリジナルのスクリー
ンシートで周知！

デザイン会社に依頼し、オリジナルのスクリーンシートとのぼりを制作。「通りすがりの車にアピールするだけでなく、当店を目指して来てくれる方への目印にもなったと思います。」

加盟店募集は随時、おこなっております！ ※2022年11月30日（水）まで

<https://kanagawapay.pref.kanagawa.jp/merchant/>

お問い合わせ先 かながわPayキャンペーン事務局

電話：050-2018-1109 / 0570-783-661 受付時間：全日10:00～19:00